

第2510地区 第11グループ
函館東ロータリークラブ
2019~2020
会報

- 例会場／ホテル函館ロイヤル TEL (0138)26-8181 (代)
- 例会日／毎週火曜日 12:30~13:30
- 事務所／ニチロビル4F TEL (0138) 23-3870 FAX (0138) 22-2251
- 会長／石畑弘樹
- 副会長／田中治
- 会長エレクト／佐藤真一
- 幹事／安保裕一郎
- 副幹事／新保栄子
- 友好クラブ／長崎東ロータリークラブ



マーク・D・マローニー
国際ロータリー2019-20年度会長

第3003回 9月17日(火)

Now that we can!

今、私たちが出来る事!

2019~2020年度 会長 石畑 弘樹

本日の
プログラム

「ガバナー公式訪問」

国際ロータリー第2510地区 2019-2020年度
ガバナー 福田 武男氏 (千歳RC)

次週の
プログラム
9月24日(火)

「芸術鑑賞例会」

講師 荒到 夢形氏

第3002回例会 2019年9月10日(火) 天候 晴

月間テーマ 基本的教育と識字率向上月間

■ロータリーソング 我等の生業

■司会 石畑 弘樹 会長

■ビジター

函館RC 日下部 博久 氏

ローターアクトRC

リーダー 田井中 惇生李さん

サブリーダー 小川 結愛さん

西峰 佑真さん、川嶋 優花さん、菊池 真吾さん

小林 歩夢さん、細津 涼介さん、松原 華子さん

本田 悠人さん (本日参加9名、他5名)



■会長報告

1、理事会報告

■幹事報告

1、次週17日(火)午前11時からガバナー公式訪問のクラブアセンブリーを開催いたします。例会は通常例会です。

2、他クラブ例会変更：9月25日(木)函館北RCの例会は祝日週休会の為ビジターの受付は行われません。27日(金)函館五稜郭RC移動例会に変更です。

「地区会員増強セミナー報告」

田中 治 会員

まずは会員増強の基本は入会の勧めです。勧誘活動無くして会員増強はありません。

●入会を勧めるには、ロータリーを説明しなければなりません。

全世界のロータリー／約125万人、約36,000クラブ、540地区、国と地域は200以上

日本のロータリー／34地区、約2300クラブ、約9万人

●2510地区会員の現状

70クラブ、過去最大会員約4300人、1月末日現在2636人、

約40%減少しています。

●地区クラブ会員数

10人以下 (5クラブ)、11~20 (15クラブ)、21~30 (15クラブ)、31~40 (11クラブ)、41~50 (10クラブ)、51~60 (1クラブ)、61~70 (6クラブ)、70以上 (7クラブ) (存続の危機のロータリークラブが多数あるのが現実です。)

●自分のクラブに満足しているのか?

在席会員が、自分のクラブをどの様に評価しているのかが、最も重要だと思います。自分のクラブに満足せずして、勧誘はできません。クラブには地域の人口、産業、会員数等に違いがあり、ロータリークラブはこうあるべきと言う定義はありません。しかし、まずクラブの現状をよく分析する事が重要だと思います。

*クラブが会員数に見合った、活性化が期待できる、組織になっているかどうか。

*青少年プログラム、奉仕プログラム等が、地域から喜ばれているかどうか。

*一部の人に対する奉仕活動、あるいは自己満足的奉仕活動、に終わってはいないか。

等々、これらのことを十分、分析し見直して、地域と共に奉仕活動を行うことによって、ロータリーの「公共イメージと、認知度の向上」に務め、会員増強に繋げていかなければなりません。

●会員増強の最も重要なことは入会勧誘資料一式を整備しておくことです。

各クラブの特徴を整理した、入会勧誘資料の整備が重要です。入会勧誘資料があれば、入会3年未満の会員



であっても、会員増強活動に参加する事が出来ます。若い会員が若い人を誘うことにより、クラブの活性化が期待できるのです。

●入会勧誘資料に必要な事項とは何でしょうか?

ロータリークラブとはどのような団体なのか? どんなことをしているのか? 国内ではどのような活動をしているのか? 国際的活動もしているのか? 年会費はどうなっているのか? 等々あります。

入会を勧める人に、何時でも説明出来る準備をして

おくことが、最も重要です。

●ロータリーはどの様な団体なのでしょうか?

(端的に言えば、奉仕の心を持つ人達の集まりだと、私は思っています。)

会員一人一人の支援は小さいけれど、各クラブのロータリアンが、更には、世界中のロータリアンがまると、大きな支援になります。地域に対する支援はもとより、世界中の恵まれない人達を、支援することが出来る。それがロータリーだと思います。

●ロータリー活動は年会費と寄付行為によってなっています。

年会費と寄付行為については、十分な説明が必要です。年会費細目を提示し、入会後には、財団寄付・米山記念奨学事業寄付・ポリオ撲滅活動に対する寄付等、寄付による奉仕活動の説明も必要です。

●国際的奉仕活動の代表、ポリオ撲滅運動をPRする。

道内でも夕張などの産炭地で、ポリオが蔓延していた時代がありました。現在は紛争地域であるパキスタン、アフガニスタン、ナイジェリアの3か国だけになったのです。

●国内の主な奉仕活動である、米山記念奨学会事業をPRする。

米山記念奨学事業は、世界最大の奨学金事業です。2510地区では約15名、全国で約800名(大学生に毎月10万円、大学院生には毎月14万円の高額を、支給支援しているのです。)

●垣根を取り除き、協力し合っの会員増強。

* (伊達RC・60) 伊達のロータリークラブと、ライオンズクラブは合同事務所であります。更に一人の事務員が、両方のクラブの事務を担当しているのです。両クラブの心の広さに、感銘いたしました。ロータリークラブも、ライオンズクラブも、ソロプチミストも、青年会議所も、地域のボランティア団体も、奉仕の心を持つ人達の集まりだと思います。これこそが、奉仕団体のあるべき姿だと思うのです。そこに垣根を造らないで、協力し合う事によって、会員増強に繋げていく事が可能になります。

* (函館エリア10と11) 10と11グループは合同事務所です。二人の事務職員で、11クラブ全ての事務処理を担当しておりました。各グループ単位の合同事務所は、

入会適任者の情報交換が活発になると思います。

*入会勧誘を対象とする人達を(目をつぶり)イメージして会員増強を考えて下さい。

1. あなたを信頼している人を思い出してください。
2. あなたに何人親友がいますか?
3. あなたの取引先を想像してください!
誰か適任者いませんか?
4. あなたのまわりに社長を退任した方おりませんか?
5. 会員同士、共通の友人おりませんか?
一人よりも二人で誘う。
6. 友人のライオンズクラブ会員のご子息、後継者はどうでしょう。
7. 同じ趣味(麻雀、囲碁、小唄、カラオケ、ゴルフ)の仲間はいませんか?
8. 同業の協会員仲間は穴場かも! 同業仲間は心強い。
9. 入会していない、支社長、支店長、幹部社員を探しましょう。
10. 町内会或は同じビル内に気になる人がおりませんか?
11. 幼馴染は今何をしているのでしょうか?
12. 退会された会員のご子息或は後継者。
13. ご逝去された会員のご子息或は後継者。
14. その他(兄弟、妻の友人、知り合い、後輩、行きつけの各お店...)

国際ロータリーの様々な研修資料からロータリーを学ぶ事を否定は致しません。しかし、我が地区にも生きた教材としての素晴らしい奉仕活動がある。お隣のクラブから学ぶことだってある。

是非、身近な奉仕活動を参考にして、地域と共に活動し、地域に貢献し、会員増強に繋げていただく事を期待致します。

●最後に私の思いを述べて締めます。

ロータリアンは、お金持ち、偉い人、ステータスでもありません。夫々の地域と共に活動する仲間達でなければロータリークラブは理解されないと思います。財団を通じたグローバルな、世界への奉仕活動も大切ですが、主催者である必要もなく、与える活動でもなく、地域の活動に参加して、地域と共に活動することによってロータリーの意義とロータリーの存在を知って頂き、会員増強に繋げることを期待致します。

■ニコニコボックス

石畑会長、安保幹事 函館大学ローターアクトクラブ 宜しくお願ひ致します。田中副会長、本日の卓話宜しくお願ひ致します。

吉川会員 函館大学ローターアクトクラブ宜しくお願ひ致します。

黒島会員 先月例会に一度も参加出来なかったのニコニコ入れさせて頂きます。

■広告料

(有)おもと薬局 宮崎あけみ会員

宮崎容器(株) 宮崎徳三郎会員

■出席報告

・9月10日(火) 会員41名中 出席23名(免除1名)

・8月29日(火) 70.00%

市内他クラブ プログラム

9月18日(水) 函館北RC 卓話

9月19日(木) 函館RC 卓話

9月20日(金) 函館五稜郭RC 卓話

9月23日(月) 函館亀田RC 祝日休会

◆テレフォンサービス 26-3170◆

森元不動産鑑定事務所

森元 浩 会員

若松町2-5 電話 22-3211

(株) 函館 マネキン

中川 るり子 会員

万代町11-20 電話 41-7622