



ロータリーは機会の扉を開く

ホルガー・クナーク

国際ロータリー2020-21年度会長

## 第2510地区 第11グループ 函館東ロータリークラブ

# 会報 2020~2021

- 例会場/ホテル函館ロイヤル TEL (0138) 26-8181 (代)
- 例会日/毎週火曜日 12:30~13:30
- 事務所/ニチロビル4F TEL (0138) 23-3870 FAX (0138) 22-2251
- 会長/佐藤真一 ●副会長/吉川達也
- 幹事/新保栄子
- 友好クラブ/長崎東ロータリークラブ

### 第3036回 9月1日(火)

本日の  
プログラム

「ロータリーの友月間」

広報・雑誌委員会 委員長 戸嶋 浩 会員

次週の  
プログラム  
9月8日(火)

函館空襲から75年『偲びくさ』を作成して

『偲びくさ』執筆者 小野 孝良 会員

## 結 束

今できる奉仕と  
友情の輪を広げよう

2020~2021年度 会長 佐藤 真一

### 第3035回例会 2020年8月25日(火) 天候 晴

月間テーマ 基本的教育と識字率向上月間  
ロータリーの友月間

■ロータリーソング 我等の生業

■司会 佐藤 真一 会長

■ビジター

函館RC 原 一彰 氏

■会長報告

1、福井ガバナーより公式訪問のお礼状が届いております。

2、8月21日(金)10・11グループ第1回会長幹事会が開催されました。

3、8月の理事会報告

4、地区より、国際奉仕委員会に26万円の補助金が出る事になりました。

■委員会報告

1、親睦活動委員会 五十嵐稔委員長

出航記念夜間例会を9月15日に開催いたします。

■幹事報告

1、当クラブ9月15日の例会は時間を変更し開催致します。

2、9月1日(火)定例理事会を開催いたしますので、議案のある委員会は8月28日(金)迄に事務局へお知らせ下さい。

3、長崎東RCの会報を回覧いたします。

4、10・11グループ合同の観月会が、函館セントラルRC主催で9月29日(火)開催されます。案内をメールボックスに入れてあります。

5、日本のロータリー創立100周年記念の記念切手発売のお知らせ。

6、ガバナー公式訪問時の写真ができましたので、メールボックスに入れました。

### 「新会員卓話」 照井 啓太 会員

1971年12月26日、年末で忙しいさなかの日曜日に生まれました。家族は妻と子供3人で、愛犬のビーグル2頭で暮らしております。

大学を卒業後、地元の信用金庫に13年ほど勤務し、家業へ戻りました。父が亀田ロータリークラブに入っておりましたので、クリスマス家族例会など、家族で楽しかった思い出があります。また、オーストラリアからの交換留学生を自宅に受け入れたこともあり、その後、妹がオーストラリアに留学しております。

有限会社照井商店は昭和53年設立であります。商



売の始まりは私の4代前になります。明治の20年代に岩手県より入植し、五稜郭裏門に接した土地、現在の本通1丁目、中道1丁目にて畑作をしておりました。小作農家も抱える農家となった際、食料品を荷車に積んで売りに歩いたのが始まりと聞いております。

2代目の頃、大正時代には店舗を構え照井商店として営業していたとのことでした。

昭和になり商売も繁盛してまいりましたが、太平洋戦争が大変な転機となりました。3代目の祖父は招集され、満州へ配属されておりましたが、終戦時にはシベリアへ抑留され数年間戻ることができませんでした。

また、戦後の農地解放で農地の殆どを手放すことになり、商売に専念することになりました。塩、米、酒、たばこの専売品と食料品等、プロパンガスなども取り扱っていたようです。古い書類の中に、昭和24年7月の酒類販売許可証が残っておりましたので、大切に保管しています。

昭和53年の3月に3代目が亡くなり、その後に法人設立、有限会社照井商店としております。

このころは祖母が取り仕切っており、大変商売熱心でありましたので年中無休、朝早くから遅くまで営業しておりました。

好景気も追い風となり、一般顧客のほか飲食店にも多く販売しておりました。当時の販売は掛売ばかりとなっていたので、配達、集金と忙しい毎日でありました。掛売の中には年払いもあり、集金が大変だったと聞いております。

昭和60年ころになると、いよいよコンビニエンスストアの進出が増えてくることになりました。当時は東山墓苑線にミニスーパーのような感じで店舗を構えており、61年にまず、青い看板のフランチャイズから誘いがありました。断っております。

翌年、セブンイレブンから誘いを受け、いよいよ決断することとなりました。父は酒屋仲間を誘い、スタートは函館5店舗で開始することとなりました。そして翌年に函館1号店として、セブンイレブン函館中道店をスタート致しました。

フランチャイズの契約は大儲けできるような内容ではありませんが、コンビニ転換の際に配達、掛売の殆どをやめており、在庫の負担など営業経費は縮小されましたので、随分楽になったことも多々ありました。

それから32年、店舗の出店、移転をしながら、現在松見通り店、中道2丁目店の2店舗にて営業しております。お近くを通りの際は是非お立ち寄り頂ければ幸い

です。ありがとうございました。

## 「地区会員増強セミナーの報告」

会員増強委員会 委員長 時田 茂 会員

第1ゾーンロータリーコーディネーター補佐坂本元彦氏（富士見RC）の講演のDVDを元にお話ししてくださいました。



◎ロータリーの会員増強とは

- 1) 増→数を増やす
- 2) 強→質を高める「増強＝数も増やし質も高める事、数と質の問題点」
- 3) 会員維持：特に新会員を辞めさせない事
- 4) クラブの拡大：（衛星クラブ、ローターアクトクラブ等）

※なぜ増強が必要かを理解する事が大切

※増強するための動機づけが大事

◎2017年戦略計画アンケート結果での増強を考える部分

- 1) 理想の会員像は、現在の会員の年齢層より若い
- 2) 女性と若い会員は多くの女性や若い会員を望んでいる
- 3) 会員の「多様性」が重要
- 4) 多様性の最も重要なタイプは会員の職業、考え方や意見
- 5) 女性ロータリアンの70%がリーダーの少なくとも30%が女性であることが重要であると回答している
- 6) 30代の会員の73%がリーダーの少なくとも30%が45歳未満であることが重要であると回答している
- 7) 戦略計画を立案すればするほど、会員の満足度が高まる
- 8) かなりの割合のロータリアンが、変化のスピードに苛立ちを感じている

◎増強の必要性について（ロータリー章典2020年1月）

- 1) 第5条10項3：クラブは、会員資格を備えた元ローターアクターやその他の若年の会員候補を探し出すべきである
- 2) 第5条30項：ポリオ撲滅が今後も国際ロータリーの対外的な最重要事項である一方、内部においては、会員増強が最重要事項であるという一貫したメッセージを確認する
- 3) 第17条10項3：全ての地区に少なくとも75クラブ、2700名の所属ロータリアンを擁する努力をするよう推奨している（75×36人＝1クラブ平均）

◎2019年規定審議会における会員身分の決定（変更）

- 1) 公職に就いていても正会員になれる
- 2) クラブは職業人中心で無くてもいい
- 3) 同じ職業分類での会員数の制限の撤廃（5人以上、10%以上）
- 4) ローターアクトクラブはRIへ加盟申請できる（ローターアクト数153,232）（ローターアクトクラブ数：9,116）今の所、人等分担金は払わなくてもいい、ID番号も与えない、但し理事会で可否は決定できる

◎2019年規定審議会での見解

- 1) 今回の規定審議会では今後5年間は会員は120万人程

度と想定している。

2) 会員増強と人等分担金とは関連性があると発言している。

3) 会員増強・維持が出来なければ、クラブや地区は徐々に衰退する。

4) クラブ活性化の源は会員増強でクラブ存続のため必要不可欠である。

◎増強の一般的な方法

- 1) 会長や増強委員長、クラブ会員の頑張り（歴代会長の意気込みが大切）
- 2) 職業分類の大切さ（地域の情報を集める）
- 3) 会員の多様性の調査（多様な会員を集める）
- 4) 会員候補者情報（会員候補者探し）
- 5) 会員維持調査（会員維持力アップ）
- 6) 会員満足度調査（会員満足度アップ）
- 7) 退会者アンケート（退会の理由の理解、分析）
- 8) 現会員の研修が最も必要である（質のアップが数のアップに繋がる）

◎具体的な増強例（2例）

- 1) RI 2770地区大宮西RC（42名→3年後85名→7年後113名）1人のパスト会長の発案で始まった。  
①1人が1人の増強目標 ②業種に関係なく30～40代の若手経営者を積極的に勧誘 ③勧誘時理念と共にビジネスチャンス（相互扶助）アピール ④新会員教育、歓迎会を年に数回実施 ⑤中堅会員を対象としたお酒のあるロータリー塾の開催

- 2) RI 2570地区坂戸さつきRC（1年間で会員18名→26名に）  
会長のやる気で8名増強出来た。

- ①会長は常にロータリーのパンフレットと入会申込書を持ち歩き、これらと思う人を勧誘した ②会長のやる気が他の会員に伝わり退会者の再入会 ③新会員が新会員を勧誘し1名入会 ④夜間例会日を4回→2回とした（新会員が入りやすい）

### ■ニコニコボックス

佐藤真一会長、新保幹事 親睦活動委員会の皆様いつもありがとうございます。

黒島会員 親睦活動委員会の皆様、暑い中ありがとうございます。

小野会員 お久しぶりです。

### ■広告料

嶋田・平井法律事務所 平井喜一会員  
第一太陽商事㈱ 五十嵐稔会員

### ■出席報告

- ・8月25日(火) 会員38名中 出席26名
- ・8月4日(火) 73.68%

市内他クラブ プログラム			
9月2日(水)	函館北RC	卓	話
9月3日(木)	函館RC	卓	話
9月4日(金)	函館五稜郭RC	卓	話
9月7日(月)	函館亀田RC	卓	話
◆ テレフォンサービス 26-3170 ◆			

## 池垣信一税理士事務所

池垣 信一 会員

本町31-8 電話 51-3232

## 東京海上日動火災保険(株) 代理店 (株)今井保険事務所

今井 義憲 会員 昭和2-34-12 電話 41-7252