



ロータリーは機会の扉を開く

ホルガー・クナーク

国際ロータリー2020-21年度会長

第2510地区 第11グループ
函館東ロータリークラブ

会報 2020~2021

- 例会場/ホテル函館ロイヤル TEL (0138) 26-8181 (代)
- 例会日/毎週火曜日 12:30~13:30
- 事務所/ニチロビル4F TEL (0138) 23-3870 FAX (0138) 22-2251
- 会長/佐藤真一 ●副会長/吉川達也
- 幹事/新保栄子
- 友好クラブ/長崎東ロータリークラブ

第3051回 4月20日(火)

本日の
プログラム

「函館から全国に広がった
草の根国際交流 その40年」
国際交流センター 事務局長 池田 誠氏

次週の
プログラム
4月27日(火)

「観桜例会」12:30~
於:伏白稲荷神社 弓弦葉

結束 今できる奉仕と
友情の輪を広げよう

2020~2021年度 会長 佐藤 真一

第3050回例会 2021年4月13日(火) 天候 晴

月間テーマ 母子の健康月間

■ロータリーソング 我等の生業

■司会 佐藤 真一 会長

■ゲスト

函館五稜郭RC

光銭 裕二 氏

能戸 彰 氏

■会長報告

1、理事会報告

※函館五稜郭RCより

お願いの御挨拶

■委員会報告

1、親睦活動委員会:

五十嵐委員長 (観桜例会案内)

■幹事報告

1、第4四半期・会費納入のご案内を致しましたので、今月中にお払い込みくださいますようお願い致します。

2、2021-2022年度10・11グループ合同名簿作成の為、原稿を回覧いたしますので住所、電話番号等のご確認をお願い致します。

3、当クラブ4月27日の例会は、会場を変更し開催いたします。

4、他クラブ例会変更:4月21日(水)函館北RC 夜間例会、28日(水)函館北RC 祝日週休会 (ビジターの受付は行われません)



要な位置を示しており、自粛ムードのなか、安易に休会することについて危惧しております。

職業人で構成されているロータリークラブですが、ロータリアンにとって、会員個人の事業母体の発展ないしは安定的な維持、利益の向上を図ることが、ロータリー運動を持続し発展するための大前提なのは間違いのないことだと思います。

「職業奉仕は難しくてなかなか理解できない」と思い込んでいる人も結構多いようです。職業奉仕の基本は「個人奉仕」です。そして受益者は会員本人であります。そしてクラブはそれをサポートしなければなりません。ここにいらっしゃる皆様の共通した願いは「自分の事業所の永続的な繁栄を願う」ということです。素晴らしい奉仕活動を実践するにあたって、同時に自分も豊かになる考え、それが職業奉仕であります。「豊かになる」とは奉仕の心を豊かにすることであり、結果として自分の事業所も良くなるということなのです。

創立当時のロータリーは「地域社会へ奉仕しよう」とスタートしたわけではありません。「お互いに儲けよう」という考えで出発しました。実際に互惠取引というService (有益な活動)によって会員が利益を上げていました。

ところが1906年ドナルド・カーターから「会員の利益しか考えず、社会に貢献しない団体には入りたくない」と言われてしまうのです。

そこで1907年「地域社会への無償の貢献を仲間ですること」すなわちウイサーブを始めます。

続いて1908年アーサー・フレデリック・シェルドンが「利益社会(利害関係者)への有償の貢献を各自ですること」すなわち職業奉仕概念のアイサーブを提唱するのです。

「分かり易い職業奉仕」

第2510地区(北海道西部)・函館亀田RC

職業奉仕委員会 委員長

玉井 清治 氏

皆様、こんにちは。

地区職業奉仕委員長の玉井でございます。

新型コロナウイルス感染症の影響にて、先月、先々月はどこのクラブも休会を余儀なくされました。職業奉仕の側面からみても「例会」は最も重



シェルドンは、ビジネスは科学である、科学には法則があり、事業も法則を守って正しい事業経営をすれば必ず発展する。Serviceという原因によって、profitsという結果が得られると説きました。

適正な価格、店主や従業員の接客態度、品ぞろえ、いったん売った品物に対する責任、同業者との関係、そういったすべての問題を含めたものがServiceであり、サービスがいいと顧客が感じれば、必ずリピーターとなって何回もその店を訪れるに違いありません。いかにリピーターが多いかが、その事業の発展を左右すると言ったのです。当然のことながら、高い倫理基準を満たさなければ、リピーターの獲得は不可能です。

このServiceを「奉仕」と日本のロータリーが訳したのが職業奉仕をわかりづらくした原因だと私は思っております。

私たちは事業を営むことで利益を得ています。しかしその利益は、決して自分一人で得た利益ではありません。一生懸命働いてくれている従業員、注文通りの品物を納めてくれる下請けの業者や問屋、自分の店から品物を買ってくれる顧客がいるおかげです。

したがって、自分が恩恵を受けていると考えられる人すべてに、自分が得たprofitsを適正にシェアをしながら事業を営めば、必ず事業は発展するというのが職業奉仕の根本的な考えです。

そして、それを他の同業者が見習えば、業界全体の発展と高い職業倫理基準が保たれるというのが、He profits most who serves bestというモットーの真意です。

現在のロータリアンのほとんどは、ささやかな人道主義的なボランティア活動に従事したという満足感は得られたとしても、ロータリー運動に専念することによってメリットを受けたと感じる人はいないのではないかと思います。メリットがないから、退会者が増え、入会を志す人も少ないというのが現状ではないでしょうか。

ロータリーには、He profits most who serves bestとservice above selfの二つのモットーがあることを忘れてはなりません。He profits most who serves bestの実践によって、事業の健全経営が約束されるからこそ、Service above selfの崇高な精神に基づいた人道的な奉仕活動を心置きなく実践することができるのです。この職業奉仕理念はロータリーの奉仕哲学として完成されたものです。職業奉仕活動を正しく実践すれば、必ず事業が発展するという、ロータリアンにとっての最大のメリットがあることを再確認する必要があります。

ロータリーが構築した職業奉仕実践方法を忠実に遵守すれば、今回の新型コロナウイルスに直面した危機による急激な事態の変化にも対応できるのか、それとも、新しい実践方法に転換する必要があるのか、今こそ真剣に考えなければなりません。この重大な時期に直面しながら、いたずらに、ボランティア活動のみに専念するのではなく、先達の努力を見習って、ロータリアンにBenefitを与え、一般社会に大きく貢献できる将来へ通用する新しい職業奉仕実践方法を再構築することこそ、ロータリーが他の団体と一線を画して発展する道であると信じています。

ご清聴、誠にありがとうございました。

■ニコニコボックス

五稜郭ロータリークラブ能戸様 次年度、大日向ガバナーを宜しく申し上げます。

佐藤真一会長、新保幹事 ようこそ、能戸様、光銭様、本日はよろしくお願ひ致します。

五十嵐稔会員 松山さん、マスターズ優勝おめでとうございます。

松山会員 松山です。皆様からの応援が秀樹を優勝に導いたと思います。ありがとうございました。

照井会員 松山選手、感動をありがとう。

三輪会員 松山選手のおかげで寝不足です。

吉村会員 キャディーさんのおかげで優勝できた松山さんです。

黒島会員 会長、幹事、がんばりましょう。

安保会員 月はじめです。

■広告料

明治安田生命保険相互会社 吉田恵美子会員

榊道南食肉センター 吉村昭夫会員

㈸吉川金属工業 吉川達也会員

■出席報告

・4月13日(火) 会員37名中 出席28名

市内他クラブ プログラム

4月21日(水) 函館北RC 夜間例会

4月22日(木) 函館RC 卓話

4月23日(金) 函館五稜郭RC 卓話

4月26日(月) 函館亀田RC 卓話

◆テレフォンサービス 26-3170◆

※函館RC・函館五稜郭RC・函館セントラルRCの通常例会は
コロナウイルス感染対策としてメークアップは行っておりません。

(株)中央石油

安保 裕一郎 会員

鍛冶2-16-16 電話 52-4745

(有)ビイエフネット

番場 優 会員

函館市本通2丁目2-15 電話 86-5760